



Estratégia de Migração: Nova Experiência Pacto

Transparência, Ação e o Futuro da Nossa Operação



A Nova Experiência Pacto não é uma alternativa, ela é a evolução necessária para nós e para os clientes.

Nossa Missão: A Evolução Definitiva



OBJETIVO

**Migração Total
JSF > Angular**



DEADLINE FINAL (SHUTDOWN)
29 de Maio de 2026



META DE ADOÇÃO
100% da Base

Esta ação tem como objetivo conduzir a migração definitiva, garantindo adoção real, redução de fricções operacionais e preparação da base para a evolução contínua do produto.

Os 5 Pilares da Nossa Estratégia

01

Cultura Interna

Começa conosco.
Campanha forte interna.



02

Ganho Operacional Claro

Prova de valor prática, não discurso técnico.



03

Experiência Guiada

Comunicação In-app no momento da ação.



04

Pressão Progressiva

Redução gradual do suporte à versão antiga.



05

Compromisso Ativo

Migração acompanhada, não empurrada.



Por que essa mudança é vital agora?

Evoluir o produto significa evoluir a operação do cliente e a nossa eficiência interna.



Redução de Fricção

Eliminar processos manuais que geram suporte.



Fim da Dependência

Eliminação total da versão antiga (JSF) para focar em inovação.



Qualidade Operacional

Redução drástica de bugs e tickets de suporte recorrentes.



Segurança

Preparação da base para novos recursos que a tecnologia antiga não suporta.

A Nova Experiência não é uma alternativa, é a evolução necessária para garantir performance.

O Posicionamento da Comunicação

Como traduzimos a estratégia para o cliente.

MINDSET ANTIGO

É o futuro do sistema.

Você pode mudar se quiser.

NOVA REALIDADE

É o **presente** da sua operação.

É a evolução **necessária** e inevitável.



Eficiência



Redução de Erro



Urgência



Prova Social

Cronograma de Batalha: Fev a Maio 2026



Argumentos para Gestão e Decisores

Ferramentas de inteligência exclusivas da Nova Experiência.



BI de Agregadores

Visão consolidada de grupos e parceiros.



Filtros Avançados

Segmentação precisa no funil de vendas.



Relatório de Serviços

Controle detalhado da execução.



Home Otimizada

Avisos centralizados e pendências no topo.

A gestão inteligente só existe na Nova Experiência.

Novos recursos que **aceleram** sua operação

Funcionalidades integradas para reduzir fricção, eliminar etapas manuais e aumentar sua produtividade.



Pix Automático

Gerado diretamente na Tela do Aluno para recebimentos instantâneos.



Envio WhatsApp

Envie contratos e documentos importantes com um clique, sem sair da tela.



Link de Pagamento

Flexibilidade total: escolha as parcelas e o tipo de parcelamento antes de enviar.



Integrações

Conexão nativa com novos integradores e parceiros direto no perfil do aluno.



My Nutri

Acesso e gestão nutricional integrados ao ecossistema do aluno.



Assinatura Rápida

Concluir a venda e coletar assinatura digital no mesmo fluxo de negociação.



Liberação de Acesso

Destrave catracas e libere entradas diretamente pela interface administrativa.

O Papel de Cada Time na Jornada

CS / SUCESSO

Não apenas convencer, mas mostrar segurança operacional e monitorar riscos.

SUORTE

Guiar o uso, tirar dúvidas e reforçar que a nova versão é o padrão oficial.

PRODUTO / MKT

Produzir munição (vídeos, LPs, tutoriais) e analisar métricas de uso.

A migração não é empurrada, é sustentada por nós.

Sua Nova Experiência **Pacto**.

Mais simples. Mais ágil. Preparada para o seu crescimento.

A Pacto está evoluindo para tornar sua rotina mais fluida, rápida e confiável, sem perder nada do que você já conhece.

[Conhecer a nova experiência →](#)

 A transição é segura e acompanhada pelo nosso time.

O Custo de Não Migrar

Como responder à resistência do cliente.



NÃO DIGA: Temos que mudar porque a tecnologia antiga vai acabar.



DIGA: As melhorias e correções não chegam mais na tela antiga. Ficar nela é perder competitividade.

- Suporte à versão antiga irá diminuir gradualmente.
- Novos fluxos (Pix Automático, My Nutri) são exclusivos da nova versão.

Uma Evolução Natural

Ao provar ganhos reais, guiar a transição e assumir o risco junto com o cliente, a migração deixa de ser um problema técnico e se torna o único caminho possível.

**Vamos juntos virar essa chave.
Contamos com você.**

Muito obrigada!