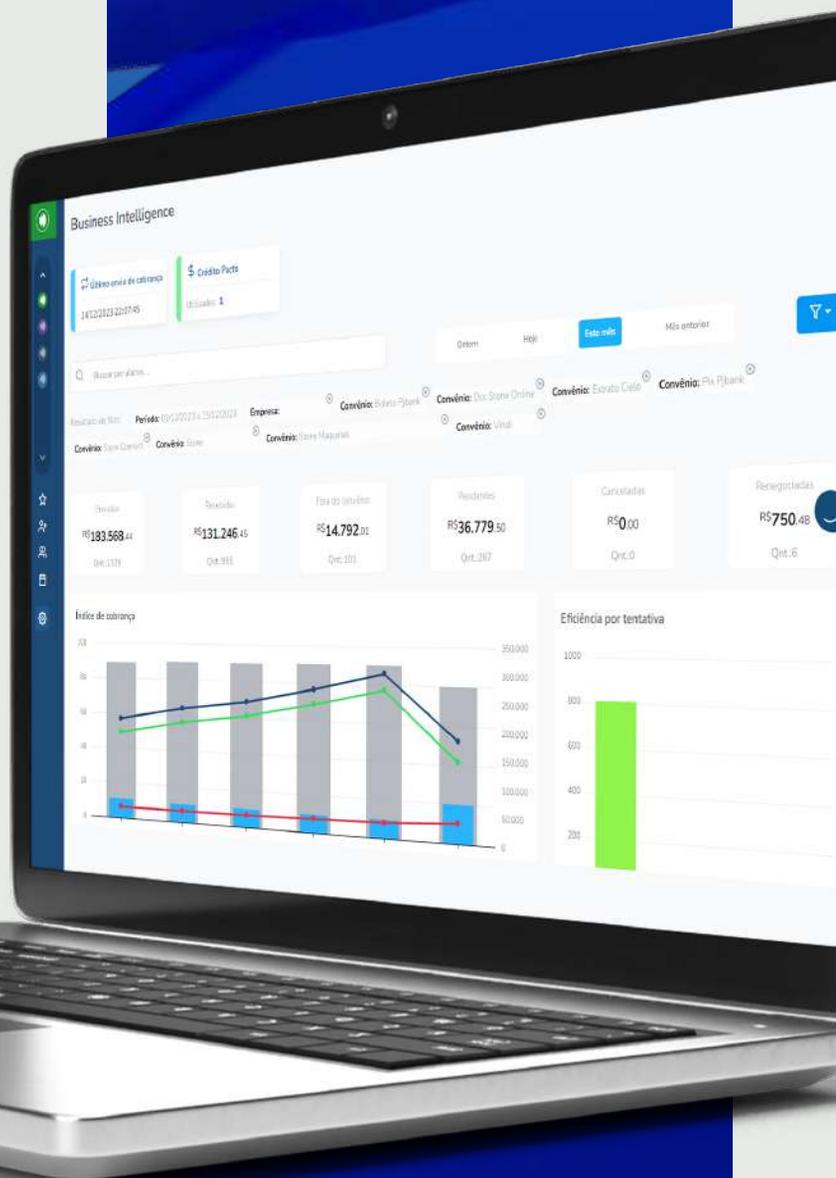


PORT FÓLIO

Pacto Soluções

**Gestão descomplicada
gera negócios lucrativos**

Simplificamos processos, além de garantir a alta performance de resultados para os seus objetivos.



Sobre a Pacto

nos orgulhamos da nossa história!

Pensar em fazer a diferença, às vezes, parece ser um sonho alto, mas é nesse sonhar alto que chegamos até aqui, com mais de 20 anos de história, sendo um agente que impulsiona negócios fitness a serem consistentes para proporcionar qualidade de vida às pessoas. Nos tornamos experts em impactar negócios para gerar grandes resultados.

Foram muitos desafios no percurso, mas nós seguimos com a nossa missão de transformar pessoas e empresas, ampliando ainda mais seus diferenciais e a capacidade de atingir novos resultados.



Como impactamos o negócio?



Rentabilidade

Ajudamos negócios a reduzirem prejuízos e construir uma rentabilidade escalável.



Gestão focada em alta performance

Processos otimizados aumentam a capacidade da empresa de focar em áreas chave do negócio que impactam resultados a médio e longo prazo.



Segurança na tomada de decisões

Não deixamos gestores ficarem às cegas com o caminho a ser trilhado. Uma visão estratégica de dados traz confiabilidade para tomar decisões assertivas que minimizam riscos e potencializam lucros.

+3000

clientes no segmento
fitness e bem-estar

+500.000

usuários conectados
semanalmente nos apps
Treino e Meu Box

1600

conteúdos produzidos e
disponibilizados em nossa
Universidade Pacto e
Central de ajuda

Nota 4,8

do aplicativo **Treino** nas
lojas Apple Store e Play
store com mais de 59 mil
classificações

desde **1994**

atuando no mercado
nacional de tecnologia

98%

de satisfação em nosso
atendimento de suporte

Top 30

no ranking dos aplicativos
mais baixados, ao lado de
Nike e Adidas



Mais que um sistema de gestão, uma metodologia de resultados.

INOVAÇÕES

Game of results, Pacto Power Data, Autoatendimento, Compra e renovação online, Reconhecimento facial e Geolocalização, Assinatura digital de contrato.

APLICATIVOS

Pacto App (Gestor e Consultor), App Treino (Aluno e Professor) e App Meu Box (Atleta e Coach).

MÓDULOS ESSENCIAIS

Administrativo, Financeiro, CRM, Recorrência com PactoPay, Treino Web e Avaliação Física.

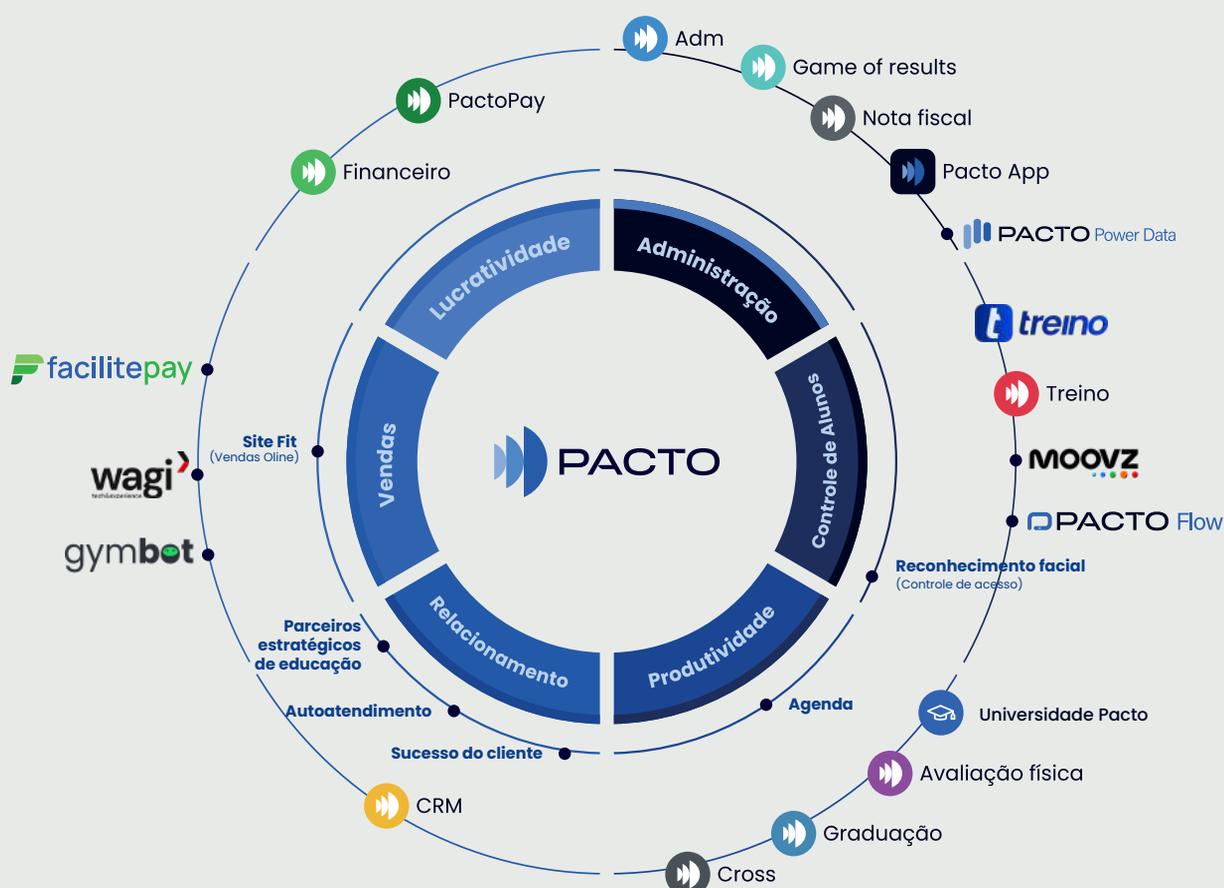
CONTEÚDO DE APRENDIZADO

Ponto de interrogação com propósito e funcionamento de cada tela, Central de ajuda, Universidade Pacto, Canal Performar, Blog e muito mais.

RECURSOS COMPLEMENTARES

Nota Fiscal de Serviços e Produtos, SMS, E-mail Marketing, Vendas online, Hotsite e Débito em conta.

Tudo de forma completa e descomplicada para gerar o que você precisa: vendas, lucratividade, administração, controle de alunos, produtividade e relacionamento com cliente.



Pendências de Clientes

Financeiro

R\$ 2.183.217,50 Parcelas em Atraso 3246	R\$ 19.382,66 Parcelas a Pagar 43	R\$ 394,50 Cobab. / Parcelas a Pagar 5
R\$ 5.775,47 Débito em Conta Corrente 12	R\$ 1.490,19 Crédito em Conta Corrente 18	R\$ 0,00 Produtos Vendidos 0

Operacional

Aniversariantes do dia	116
Aniversariantes Colaboradores	1
BV Pendente	3769
Cadastro Incompleto (Cliente)	179
Cadastro Incompleto (Visitante)	5549
Sem Assinatura Digital	1443
Sem Reconhecimento Facial	4824
Sem Foto	3111
Sem Geolocalização	2065
Sem Produtos	4820
Trancamento Vendido	16

Índice Renovação Mês12

PREVISÃO do início ao fim do mês

Previsão 5,64% dos ativos	211	100,00%
Renovados da Previsão	49	21,80%
Atos Renovados da Previsão	165	78,20%

RENOVADOS

Do Mês	49	100,00%
De Meses Passados	13	26,53%
Da Previsão do Mês	38	73,47%
De Meses Futuros	0	0,00%
Alunos com mais de um professor	0	





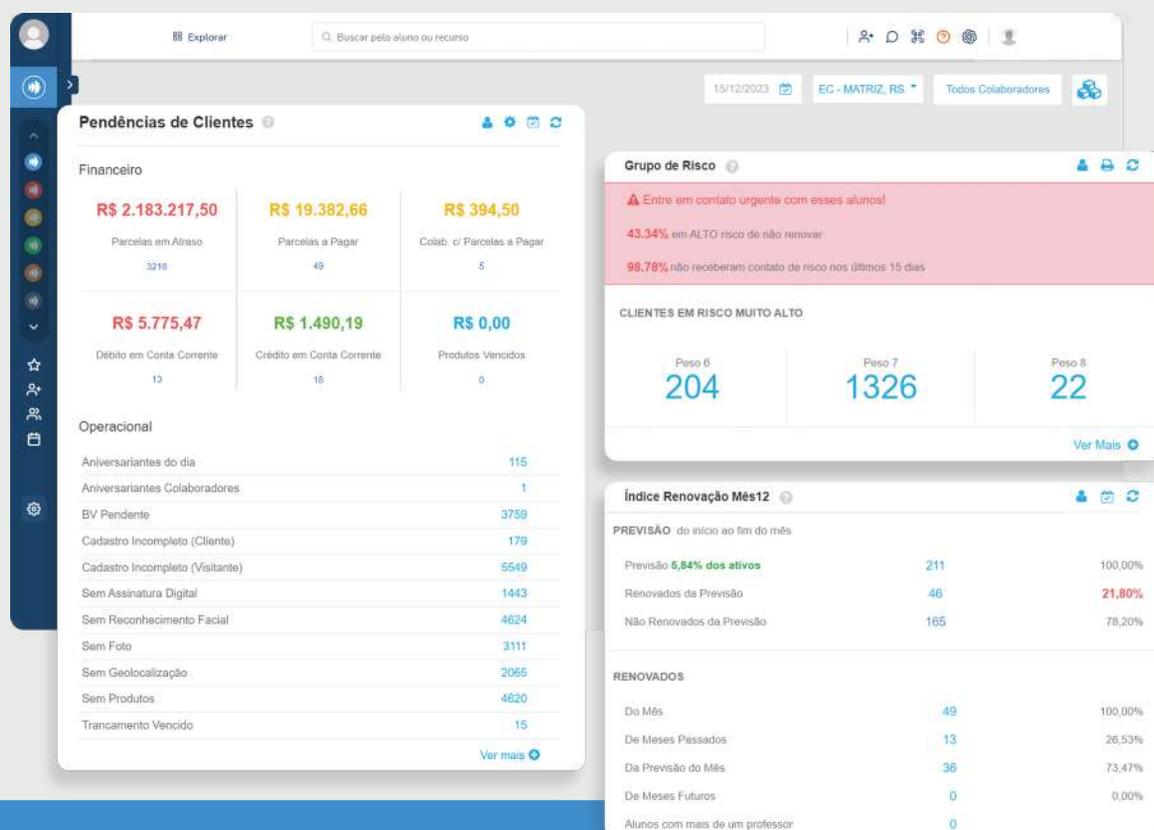
Gestão estratégica para crescer com propósito

Para atingir os maiores objetivos de negócio, o primeiro passo começa por aqui.

O **módulo ADM** é o principal pilar para estruturar a empresa e deixar o gestor livre para focar em outras áreas gerenciais que demandam mais atenção.

Ele reúne os processos essenciais que fazem a empresa funcionar, desde cadastro de alunos, vendas, lançamento de contratos até o acompanhamento detalhado de indicadores que mostram a saúde do negócio.

É o módulo que traz segurança nas operações diárias e contribui para que os gestores tenham uma perspectiva abrangente de todos os processos, garantindo uma visão estratégica que minimiza que minimiza riscos e traz clareza sobre as decisões.



Principais recursos do módulo

- Controle de acesso online e offline
- Blindagem antifraude
- Metas financeiras com comissionamentos
- Assinatura digital de contratos
- Clube de vantagens
- Venda rápida
- Negociação de contratos com Inteligência Artificial
- Gestão de Personal

Indicadores que aumentam a eficiência operacional e impulsionam o seu negócio para um crescimento sustentável.



Gestão de grupo de risco

Mostra os alunos que estão mais propensos a abandonar o negócio.



Ticket Médio

Avalia o desempenho das vendas e ajuda o gestor a criar estratégias para aumentar o valor.



Movimentação de contratos

Mostra os status de todos os contratos: novas matrículas, renovações e cancelamentos.



LTV, CAC e Churn

Indicadores-chave que avaliam o tempo médio que os alunos permanecem no negócio, o custo para adquiri-los e o volume de cancelamentos.

O braço direito para gestão de redes

- **Acesso multiempresa**

Padronização de acesso para empresas com várias unidades.

- **Gestão de negativação (SPC)**

Consulta do aluno automática junto ao sistema SPC; envio de negativação e retirada da negativação após o pagamento.

- **Replicação de cadastro**

Perfil de acesso, planos, colaboradores, usuários, feriados, configurações do módulo treino.

- **Plano com dependentes**

Ideal para planos recorrentes. É possível definir quantos dependentes podem ter em cada plano e vincular com o titular no ato da venda, sem precisar criar planos secundários.

- **Direito de uso de planos**

O aluno pode transferir todos os benefícios do plano para outro aluno sem a necessidade de cancelar o contrato.

- **Gestão RH para colaboradores**

As principais informações de seus colaboradores ficam registradas no perfil para consultas futuras, como: cargo, salário, documentos pessoais, entre outros.



Pendências de Clientes

Resumo

Fase	Meta	Atingida	Repercussão	%
Grupo de Risco	30	30	0	100,00 %
Vencidos	87	87	0	100,00 %
Pós-Venda	1396	1396	0	100,00 %
Faltosos	2127	2127	0	100,00 %
Aniversariantes	240	240	0	100,00 %
Total	3870	3870	0	100,00 %

Fase	Meta	Atingida	Repercussão	%
Vendas 201	82	82	4	100,00 %
Agendamentos Pendentes	3	3	0	100,00 %
Agendados de Aniversário	0	0	0	0,00 %
Renovação	67	67	0	100,00 %
Desistentes	34	34	0	100,00 %
Valores Indig.	71	71	0	100,00 %
Ex-Alunos	235	235	0	100,00 %
Indicações	0	0	0	0,00 %
Alta OptPass	0	0	0	0,00 %
Matr. recorrentes	0	0	0	0,00 %
Gr. Acesso OptPass	0	0	0	0,00 %
Total	474	474	0	100,00 %

Fase	Meta	Atingida	%
Conversão de Indicações	0	0	0,00 %
Conversão de Agendados	0	22	440,00 %
Conversão de Ex-Alunos	235	2	0,85 %
Conversão de Visitantes Anúncios	71	0	0,00 %
Conversão de Desistentes	34	3	8,82 %
Conversão de Receptivo	0	0	0,00 %
Conversão de Lead	0	0	0,00 %

Fase	Meta	Atingida	Repercussão	%
Admissionantes	300	240	0	100,00 %
Total	300	240	0	100,00 %



CRM

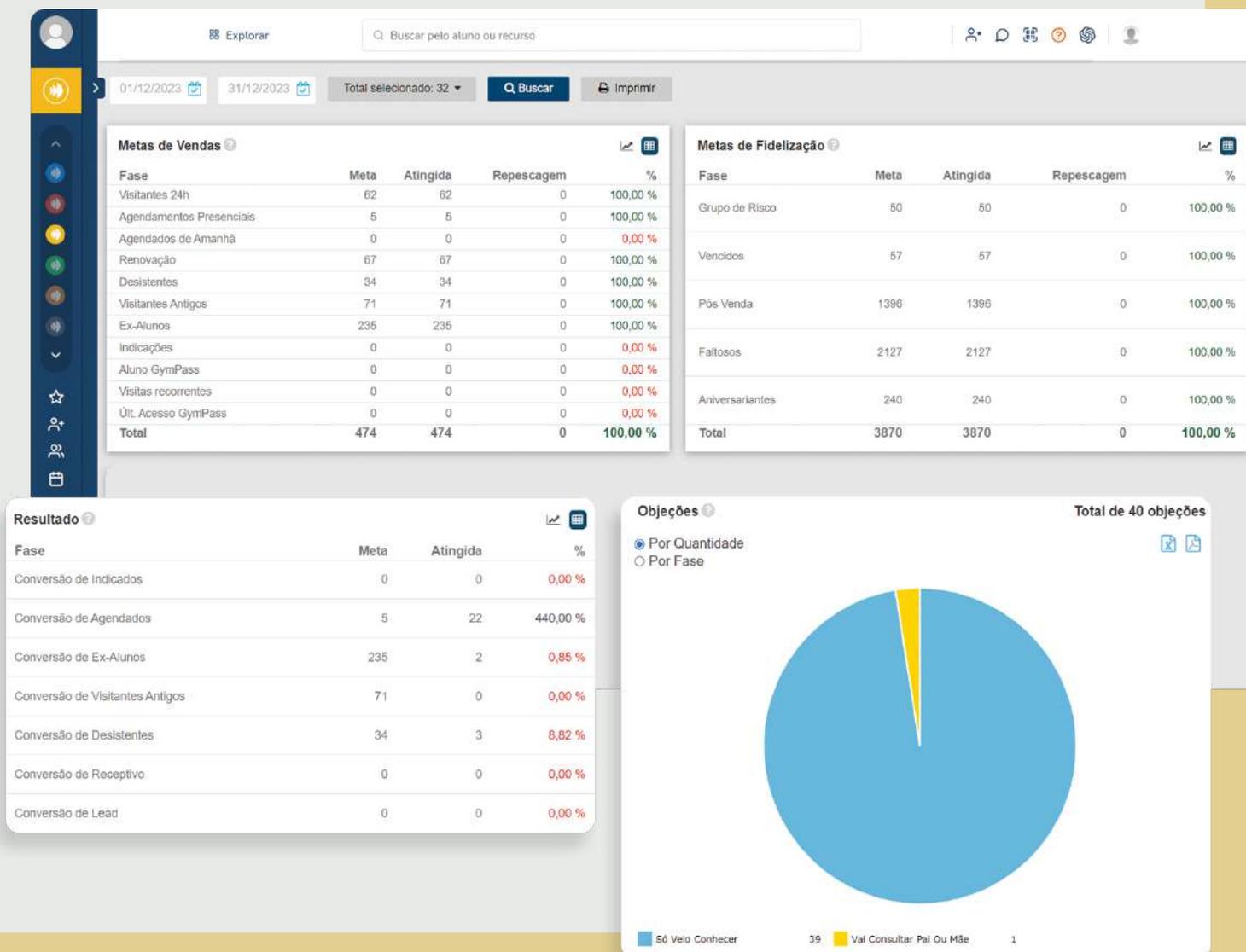


A mina de ouro de qualquer negócio está em construir uma comunidade de clientes altamente fiel e engajada, que acontece com o conhecimento profundo do cliente.

Perder alunos não é uma opção: é preciso saber como gerar confiança e mantê-los, independente de qualquer cenário.

A gestão completa de clientes acontece através do **módulo CRM**, que traz um conhecimento amplo da jornada do aluno com metas diárias automatizadas de contato, que facilitam o atendimento dos consultores para momentos-chave que potencializam a conversão, seja de uma nova venda ou renovação.

O CRM garante uma relação contínua com o aluno e ajuda a construir um relacionamento de longo prazo, matendo o faturamento em alta.



Principais recursos do módulo

- E-mails automatizados com modelos pré-configurados
- Disparos de SMS e notificações PUSH
- Integrado com WhatsApp, RD Station, Wordpress, Pixel do Facebook, Google Analytics e Google Tag Manager
- Integrado com Gymbot
- Rastreamento de campanhas online de vendas

Tenha dados e meios para impulsionar o desempenho da equipe, atingir metas e garantir o crescimento duradouro de resultados.



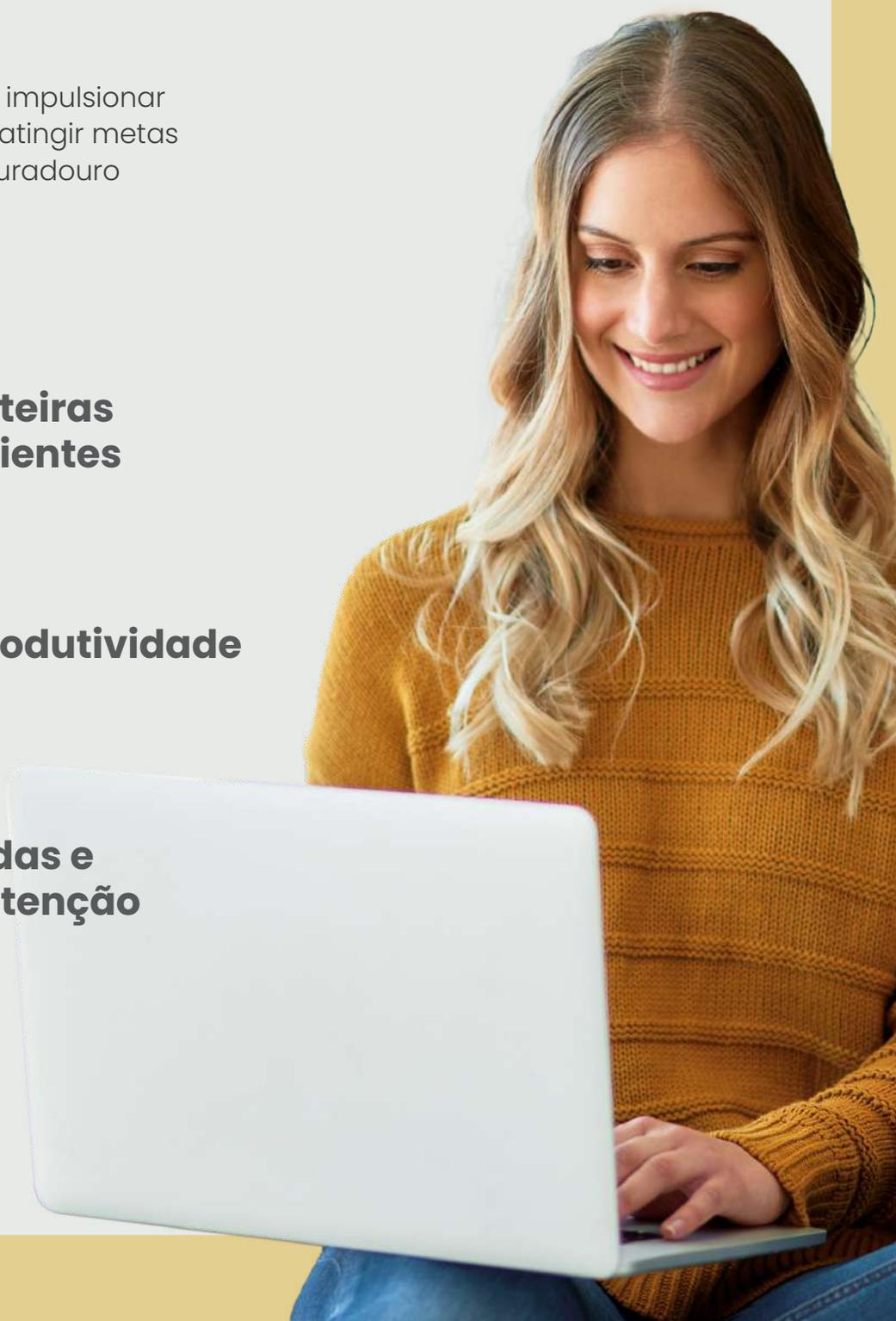
Gestão de carteiras e grupos de clientes



Ranking de produtividade



Índice de vendas e fidelização/retenção



Saldos Agrupar por tipo

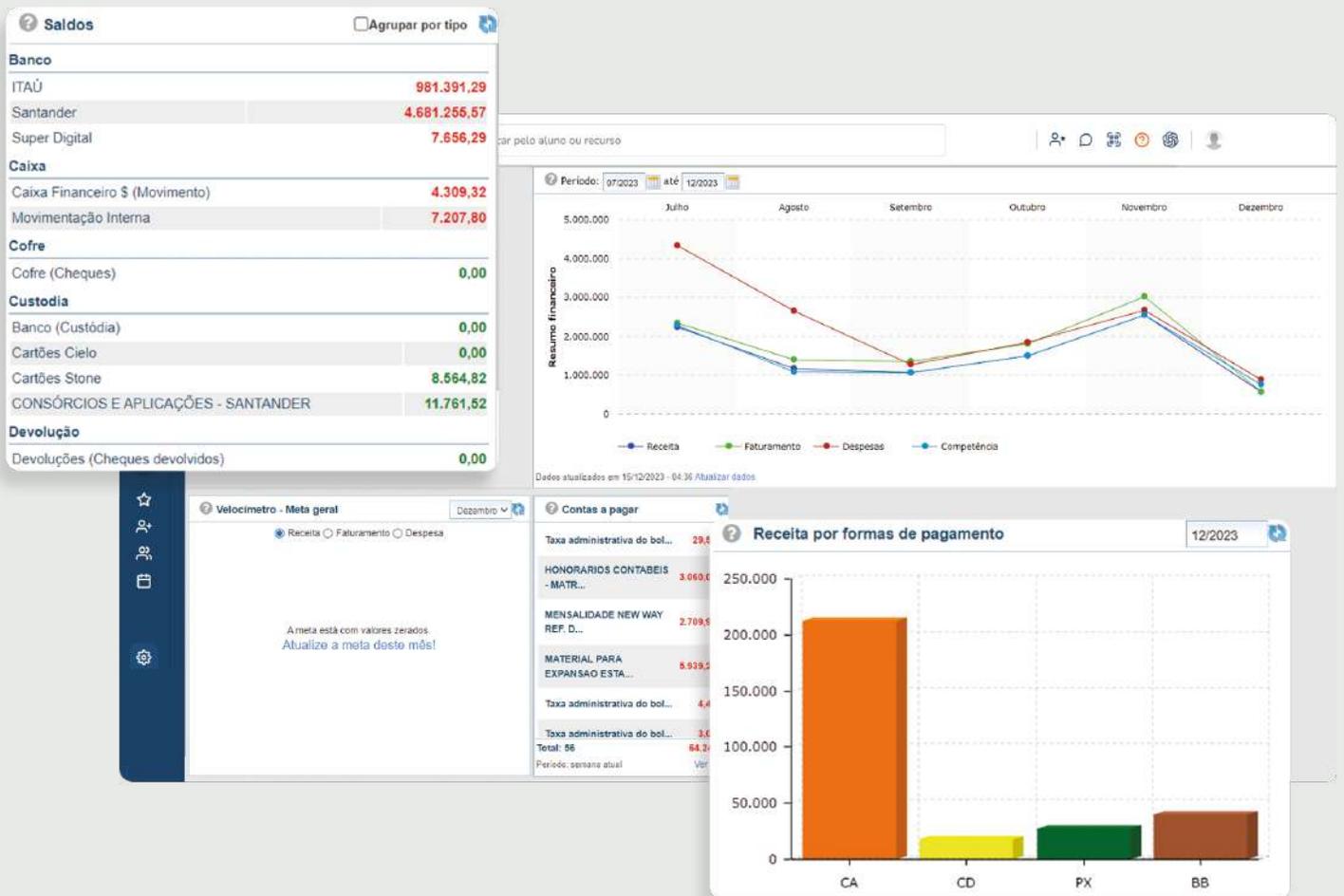
Banco	
ITAÚ	981.391,29
Santander	4.681.255,57
Super Digital	7.656,29
Caixa	
Caixa Financeiro \$ (Movimento)	4.309,32
Movimentação Interna	7.207,80
Cofre	
Cofre (Cheques)	0,00
Custódia	
Banco (Custódia)	0,00
Cartões Cielo	0,00
Cartões Stone	8.564,82
CONSÓRCIOS E APLICAÇÕES - SANTANDER	11.761,52
Devolução	
Devoluções (Cheques devolvidos)	0,00



Aqui levamos a alta performance financeira a sério

Muito além da segurança de dados, este é o módulo que entrega autonomia ao gestor para gerenciar todo o faturamento, eliminando métodos manuais que induzem a erros e mascaram a realidade do negócio.

O módulo garante a saúde econômica da empresa, eliminando prejuízos através da tomada de decisões estratégicas e sustentáveis que impulsionam o crescimento.



Principais recursos do módulo



Plano de contas

Estrutura as receitas e despesas em categorias para um controle completo de todas as contas da sua empresa.



Percentuais de despesas comparados as metas

Compara as despesas e as metas financeiras estabelecidas que geram lucro.



Emissão de Notas Fiscais Eletrônicas integradas à prefeitura

Notas de serviços e produtos.



Demonstração do Resultado do Exercício (DRE)

Destaca lucros e prejuízos com as receitas e despesas detalhadas.

- Contas a pagar e a receber e previsão de despesa.
- Integração de toda receita de forma automática.
- Metas financeiras de vendas.

Diferenciais para gestão de rede

● Conciliação automática de cartões *

Todos os dados sincronizados com as adquirentes sem a necessidade de consultas externas.

● Conciliação de conta bancária *

Acompanhe as movimentações de todas as suas contas em um único lugar.

● Lançamento automático de débito para o aluno em vendas canceladas pela adquirente

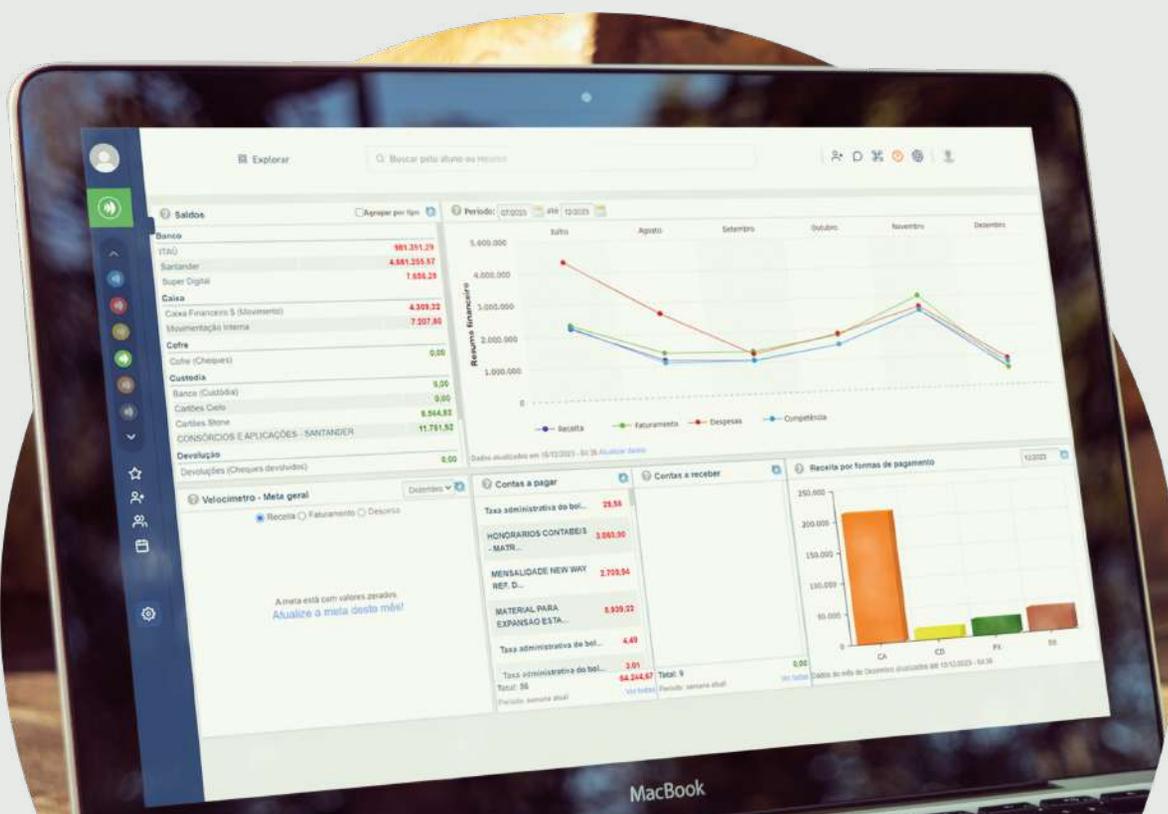
● Gestão de chargeback

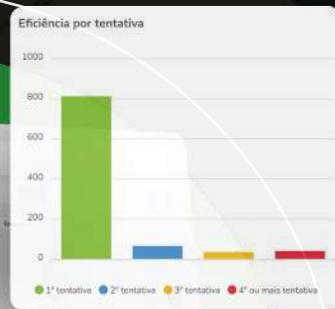
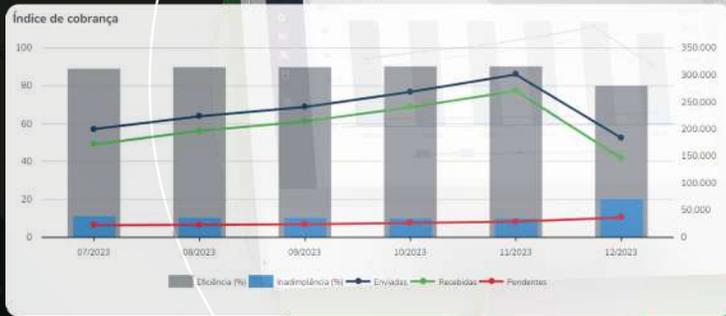
Acompanhamento de todos os estornos de pagamento.

● Gestão completa de recebíveis:

Previsão de recebíveis futuros, recorrência e vendas.

* Consulte condições antecipadamente.



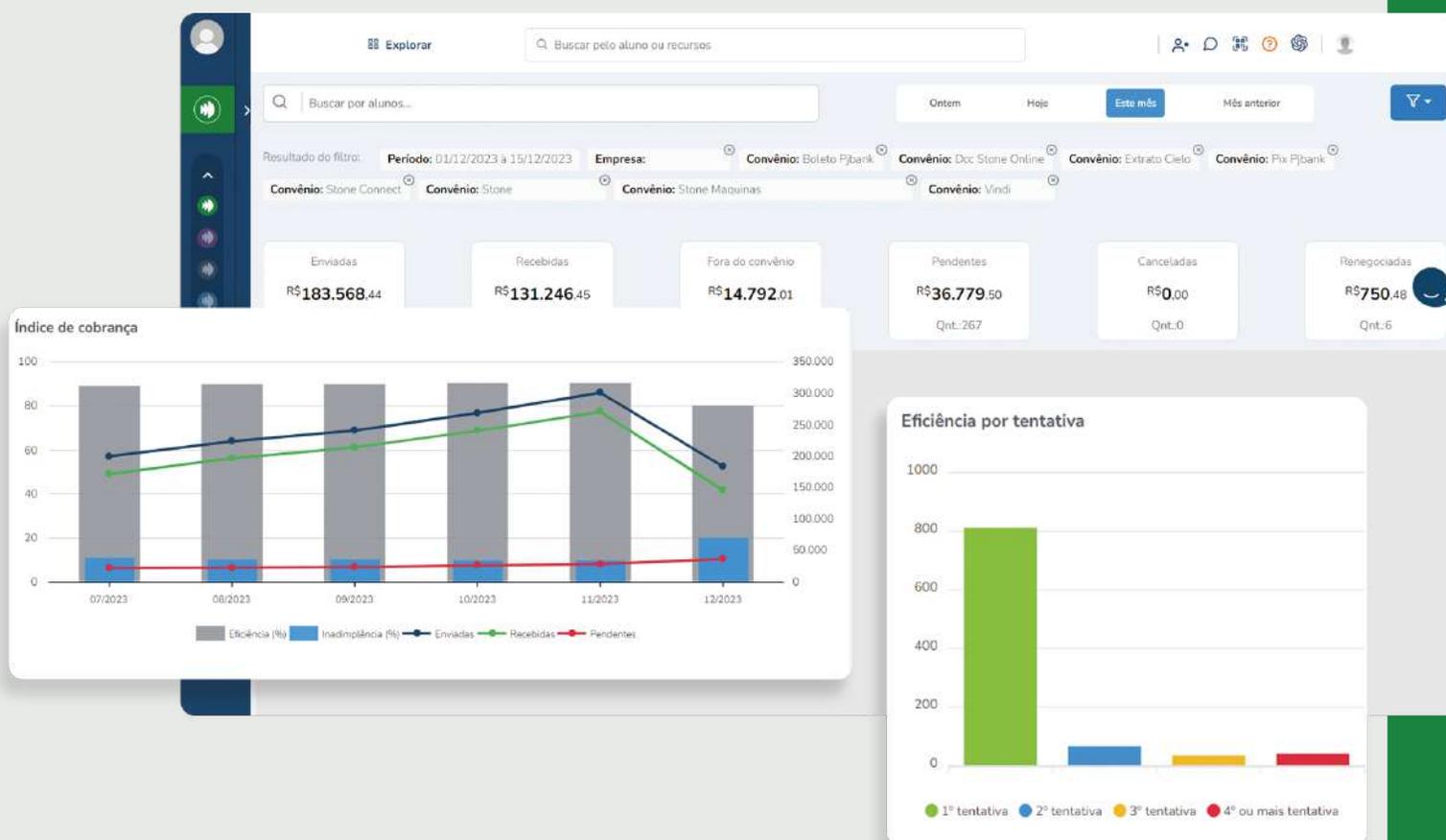




O **PactoPay** é o módulo dedicado à gestão de cobranças online com cartão de crédito, Pix, boleto bancário e débito em conta corrente.

Altas taxas de inadimplência de grande parte das empresas podem ser reduzidas com uma gestão clara e eficiente dos pagamentos, prevendo possíveis atrasos e, assim, reduzir prejuízos no caixa, além de garantir a previsibilidade do faturamento.

O PactoPay também é dedicado aos pagamentos recorrentes que fidelizam alunos por mais tempo e aumentam as vendas sem comprometer o limite do cartão.



Principais recursos do módulo:



Recorrência sem comprometer o limite do cartão de crédito

Diminuição de barreiras para fechamento de planos.



Gestão de pagamentos em cartão de crédito, boleto e Pix



Validação de cartão de crédito em tempo real

O sistema identifica na hora se o cartão é válido ou não.



Link de pagamento

Amplia as vendas online que podem ser feitas de qualquer lugar - WhatsApp e redes sociais, por exemplo.





Retentativas de cobranças automáticas

As retentativas acontecem em cadeia quando a primeira tentativa não for aprovada.



Indicador de chargeback

Avalia casos de solicitação de estorno de pagamento pelo aluno, e o gestor pode tomar medidas para comprovar a validade dos valores pagos junto à adquirente.



Régua de cobrança

Automatiza a comunicação com o cliente para garantir o recebimento das parcelas e evitar a inadimplência.



Cobrança multi-adquirente

Permite à empresa trabalhar com várias adquirentes e ter mais agilidade nas cobranças.



Pix e boleto automatizados



Integração com Stone Connect

FAÇA UMA AULA EXPERIMENTAL

PREENCHA SEUS DADOS E IREMOS ENTRAR EM CONTATO

NOME*

Nome completo

EMAIL*

Digite seu e-mail

CELULAR*

DDD

ENVIAR

Sua melhor versão espera por você

AGENDE AGORA

Bora treinar?

Selecione o seu plano:



Musculação 2024

Matrícula

R\$ 0,00

Duração

3 meses

R\$ 99,90/mês

SELECIONAR



Pacto Funcional 2024

Matrícula

R\$ 0,00

Assessoria

R\$ 0,00

Repetições

12 meses

R\$ 149,90/mês

SELECIONAR



Pacto Gold 2024

Matrícula

R\$ 0,00

Assessoria

R\$ 0,00

Repetições

12 meses

R\$ 169,90/mês

SELECIONAR



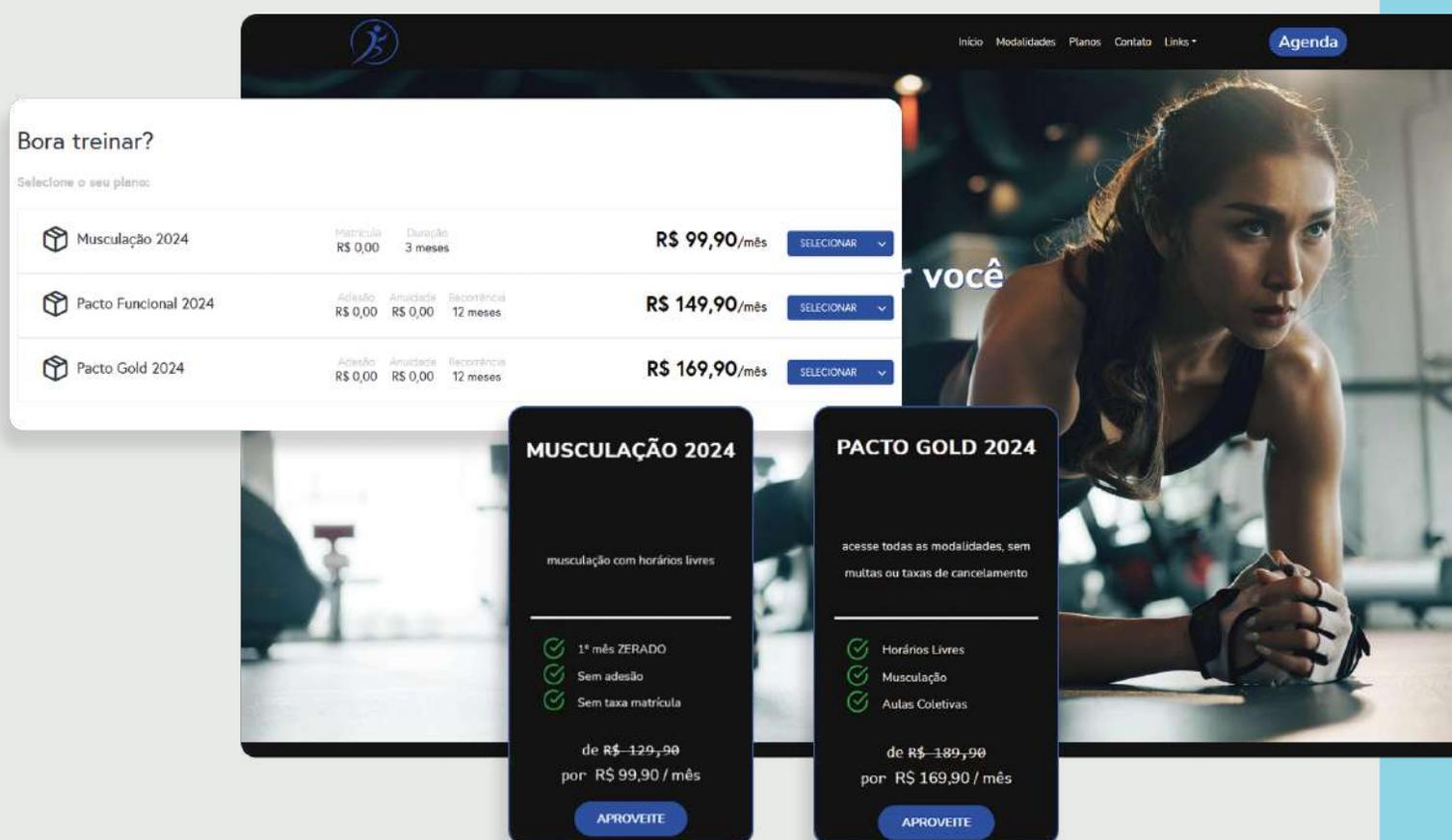
Vendas Online

e HotSite

O **Vendas Online** é indicado para todas as empresas que buscam potencializar vendas na internet sem precisar criar um site do zero.

As vendas de planos e produtos são facilitadas com todos os tipos de pagamento: cartão de crédito, boleto e Pix, entregando mais opções para o aluno na hora da compra.

O site possibilita ampliar o alcance da empresa, levantando o interesse de potenciais clientes que leva à conversão de vendas de uma forma totalmente conveniente para o aluno e o negócio, fortalecendo, assim, as ações de marketing.



Bora treinar?
Selecione o seu plano:

 Musculação 2024	Matrícula R\$ 0,00	Duração 3 meses	R\$ 99,90/mês	SELECIONAR	
 Pacto Funcional 2024	Adesão R\$ 0,00	Anuidade R\$ 0,00	Reconhecimento 12 meses	R\$ 149,90/mês	SELECIONAR
 Pacto Gold 2024	Adesão R\$ 0,00	Anuidade R\$ 0,00	Reconhecimento 12 meses	R\$ 169,90/mês	SELECIONAR

MUSCULAÇÃO 2024

musculação com horários livres

- ✓ 1º mês ZERADO
- ✓ Sem adesão
- ✓ Sem taxa matrícula

de R\$ 129,90
por R\$ 99,90 / mês

APROVEITE

PACTO GOLD 2024

acesse todas as modalidades, sem multas ou taxas de cancelamento

- ✓ Horários Livres
- ✓ Musculação
- ✓ Aulas Coletivas

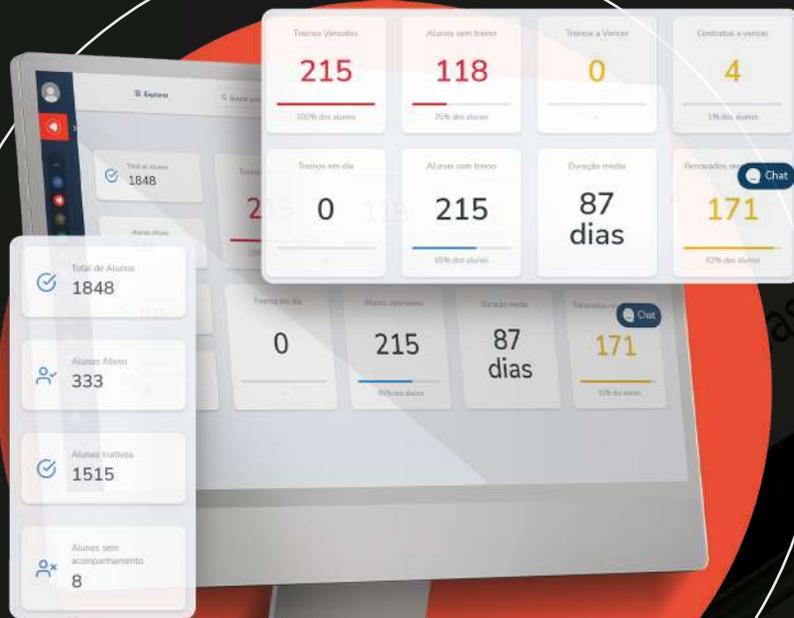
de R\$ 189,90
por R\$ 169,90 / mês

APROVEITE

Principais recursos do módulo

- **Site personalizado**
- **Loja de produtos**
- **Loja de planos**
- **Pagamento facilitado no cartão de crédito, Pix e boleto**
- **Estorno automático de contrato sem pagamento**
- **Link de visitante com agendamento de aula experimental**
- **Preenchimento do Par-Q no ato da compra**
- **Links para campanhas promocionais**
- **Campanhas de cupom de desconto para convidados**

Business Intelligence



Treino



Esse é o módulo que ajuda a construir um time de professores engajados que vai além da prescrição de treinos. Oferece experiência e fidelização de alunos, além de uma rotina otimizada com gestão completa de treinos, aulas e avaliações físicas.

O **Treino** possibilita ao professor passar menos tempo criando fichas para ter mais atenção com os alunos na busca de melhor qualidade de vida. Dispõe de indicadores completos que direcionam o trabalho com mais praticidade.

Business Intelligence

Última Atualização: 11/04/2023 15:41

Atualizar

Todos os professores

Dashboard

Personalizado



Total de Alunos

1848

Treinos Vencidos

215

100% dos alunos

Alunos sem treino

118

35% dos alunos

Treinos a Vencer

0

-

Contratos a vencer

4

1% dos alunos



Alunos Ativos

333

Treinos em dia

0

-

Alunos com treino

215

65% dos alunos

Duração media

87 dias

Renovados rec

171

92% dos alunos

Chat



Alunos Inativos

1515

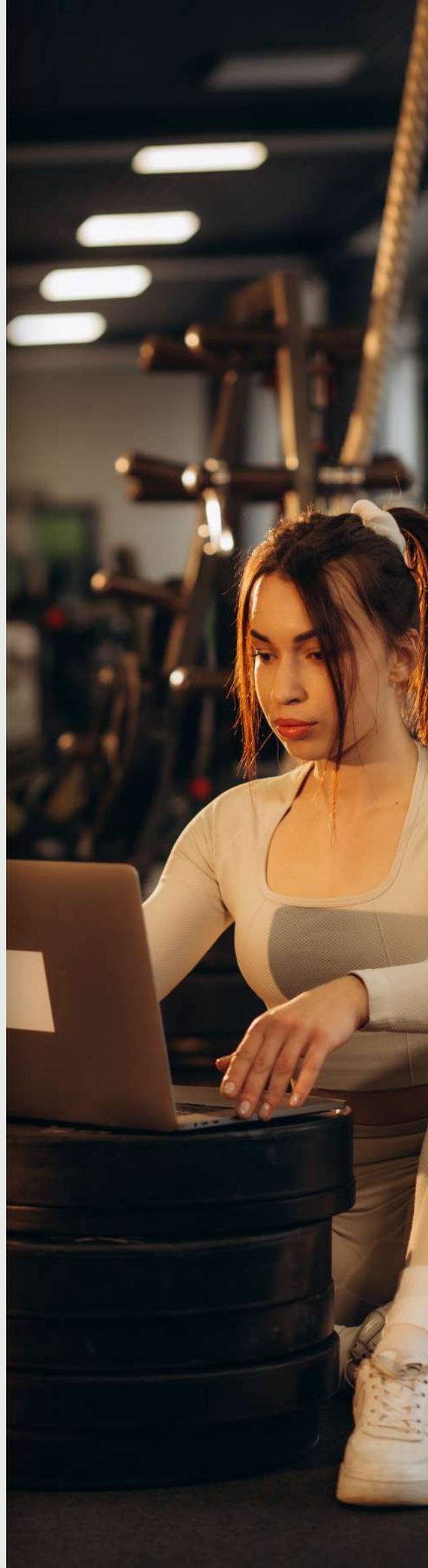


Alunos sem acompanhamento

8

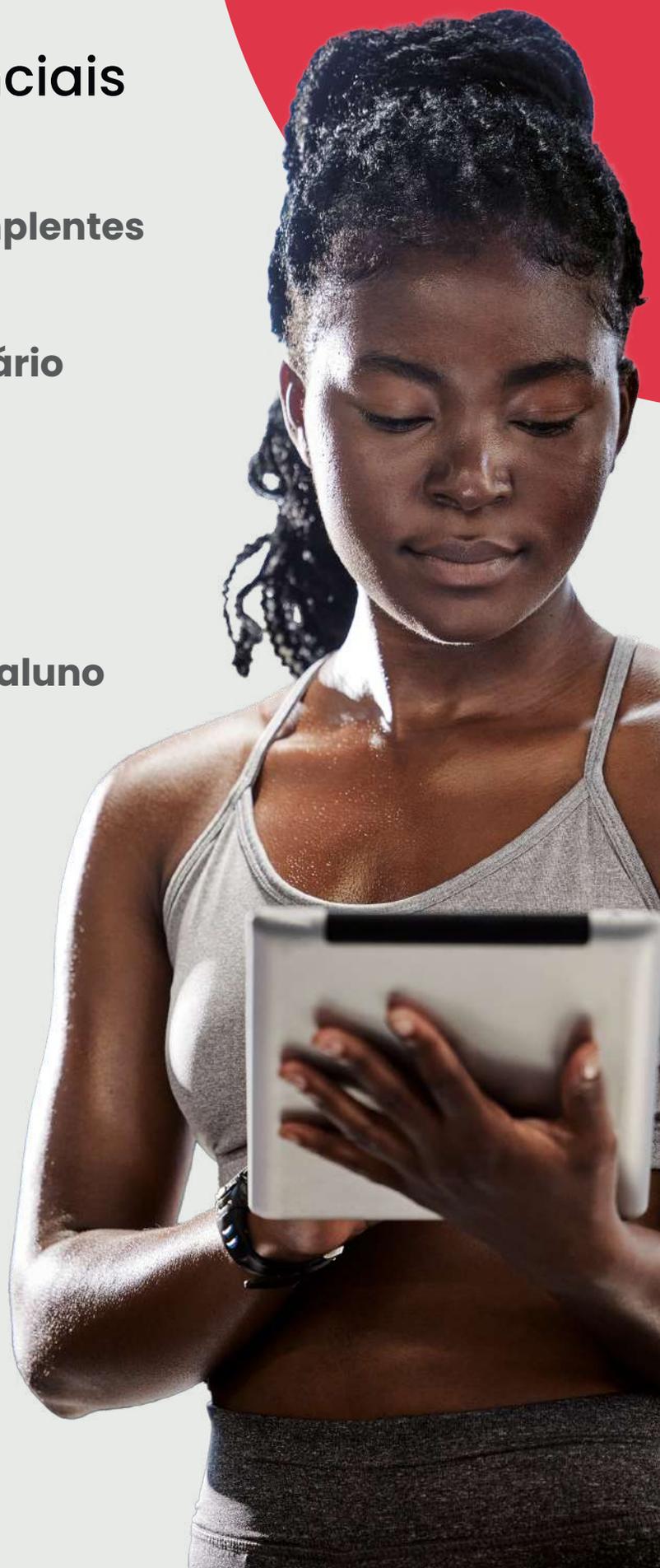
- **Programa de treinos predefinidos**
- **Acompanhamento personalizado para alunos**
- **Agenda de aulas e serviços**
- **Integração com balança de bioimpedência**
- **Avaliação física com diversos protocolos e comparativo de evolução**
- **Ranking de professores**
- **Prescrição de treinos para colaboradores**
- **Prescrição de treino para o aluno Gympass e acesso pelo app Treino**

O Treino também possibilita ter uma equipe mais coesa, mantendo a eficácia das operações diárias, ao mesmo tempo em que a visão e os objetivos da academia são compartilhados e alcançados de forma colaborativa.



Outros recursos essenciais

-  **Bloqueio de alunos inadimplentes**
-  **Configuração para estagiário**
-  **Configuração de feriado e replicação para redes**
-  **Formulário Par-Q com assinatura obrigatória do aluno**
-  **Aviso médico no perfil do aluno**





Muito mais que levar modernidade e inovação ao negócio, o app Treino oferece uma nova experiência em saúde e bem-estar que facilita a rotina de alunos e professores.

Acreditamos que uma rotina saudável também precisa ser acessível e, com o App, os alunos têm autonomia para acompanhar os treinos, marcar aulas, comprar e renovar planos, acompanhar a evolução dia após dia.

E o professor tem mais controle sobre a carteira de alunos, desde o programa de treino até a avaliação física, garantindo um atendimento de excelência com um trabalho otimizado e eficiente na palma da mão.

Mais de meio
milhão de alunos
utilizando, com
nota 4.7

+500mil
alunos no app

2090
academias parceiras

250mil
avaliações 5 estrelas



15 milhões
de aulas agendadas



Recursos que levam diferenciação para o negócio

- **Prescrição e renovação de treinos**
- **Prescrição de treino com Inteligência Artificial integrado ao Treino Web**
- **Agendamento de aulas**
- **Aulas online ao vivo ou gravadas**
- **Gestão de aulas coletivas**
- **Fila de espera**
- **Gestão de carteira**
- **Compra e renovação de planos**
- **Agendamento de serviços**
- **Avaliações físicas**
- **Pagamento de parcelas com cartão e boleto**





Recursos que fazem a diferença para os alunos

Fichas de treino online

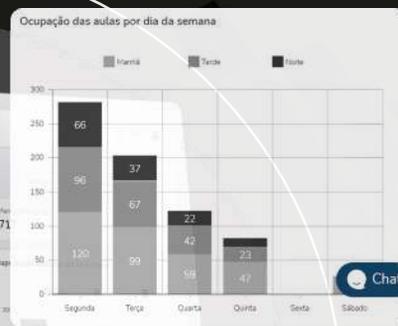
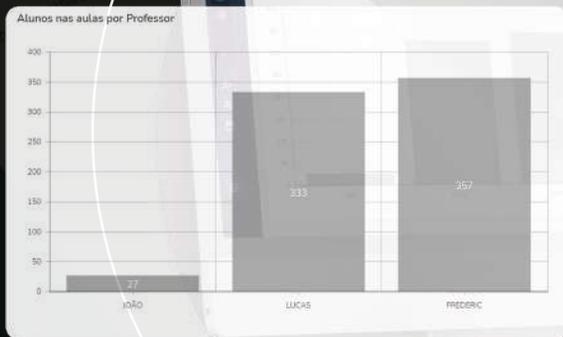
Agendamento de aulas

Fila de espera

Compra e renovação de planos

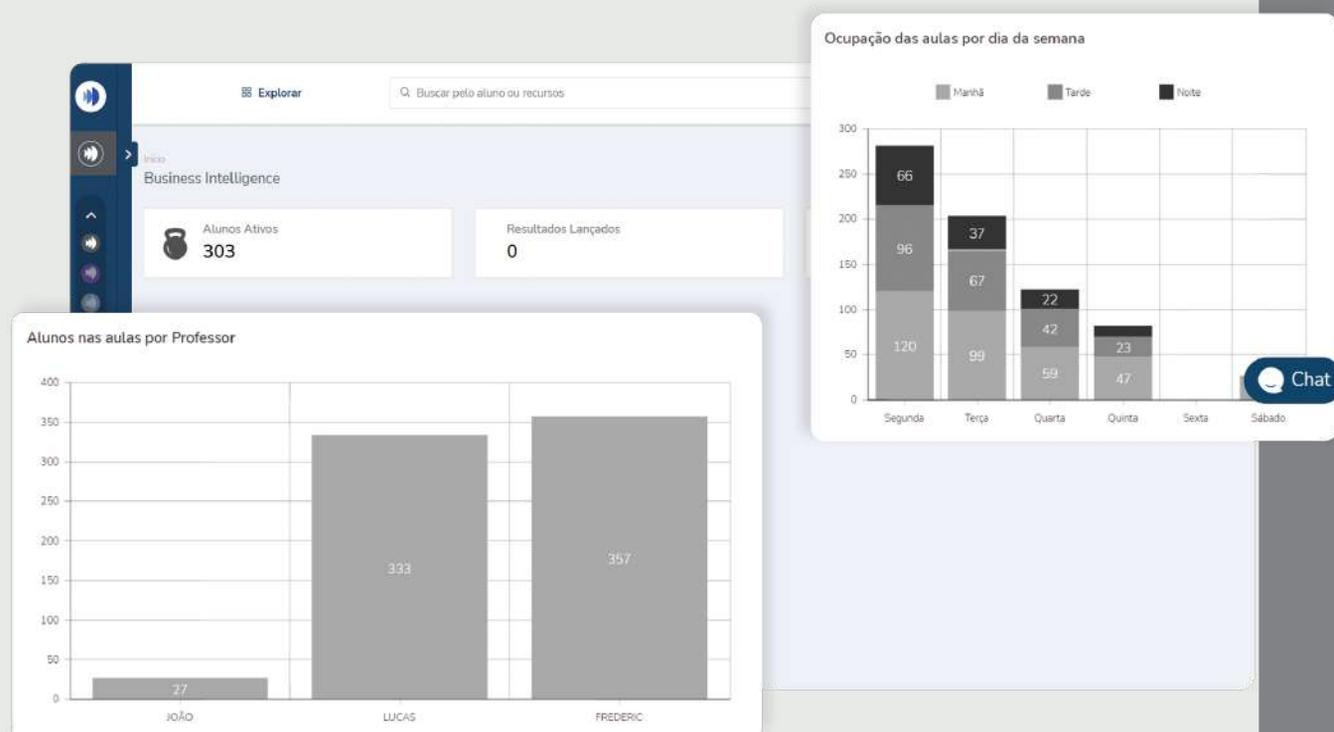
Perfil completo de desempenho

Avaliação física com comparativo de fotos





O módulo **Cross** traz a gestão completa de WODs, ajudando os Coaches a trabalharem com tranquilidade para construir uma comunidade de alunos, fomentando o senso de união entre os atletas do box.



Principais recursos do módulo



Controle de aulas e turmas



WODs no monitor



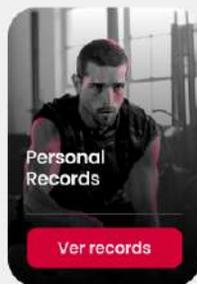
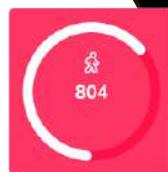
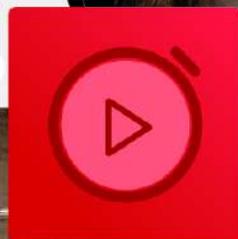
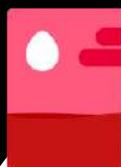
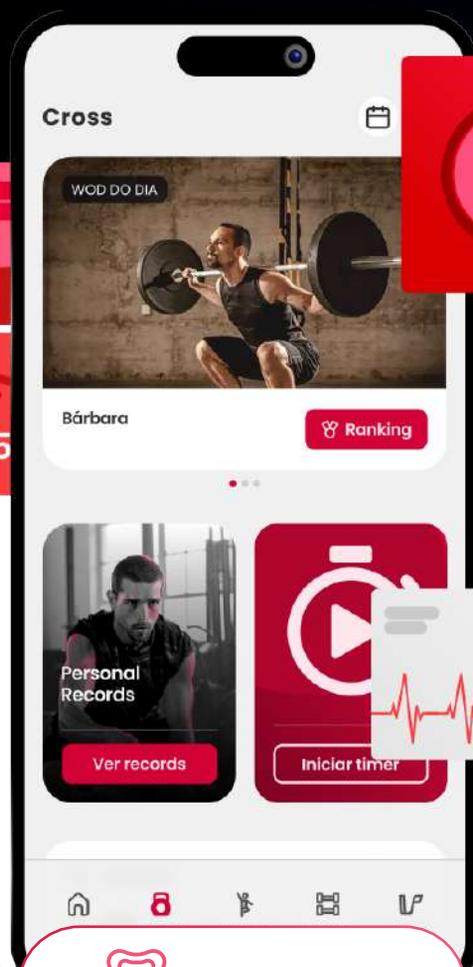
Controle de ocupação



Cadastro de WODs e Benchmarks, com integração automática de WODs com a crossfit.comTM



Ranking de alunos

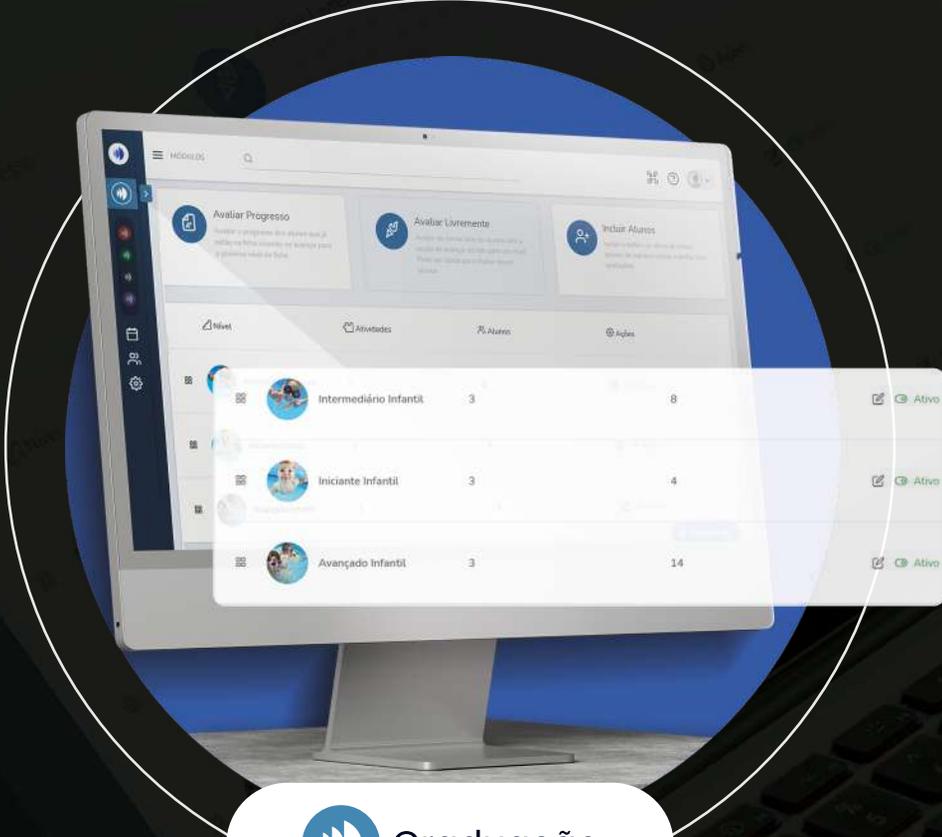




Um app que fortalece a comunidade e entrega bem-estar aos atletas

- **WOD online**
- **Agendamento de aulas**
- **Fila de espera**
- **Compra e renovação de planos**
- **Avaliação física com comparativo de fotos**
- **Perfil completo de desempenho**
- **Rede social exclusiva**
- **Personal Records**
- **Timers**





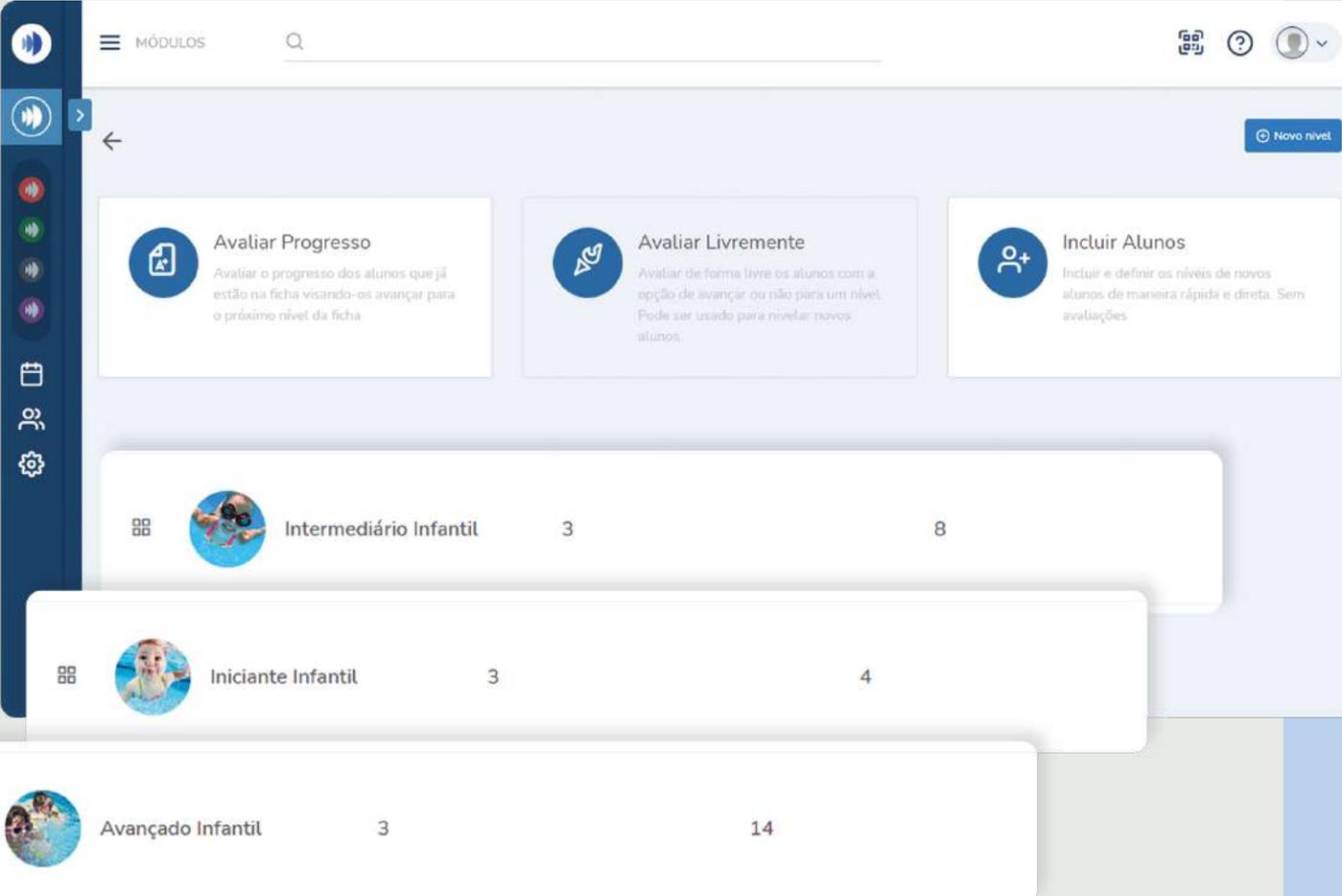
 **Graduação**

Graduação

Escolas de natação podem criar e executar a própria metodologia de ensino aliada a alta tecnologia de alta performance.

A gestão de níveis e turmas é automatizada e facilita à rotina de avaliações dos alunos:

- Saiba quem são os alunos em cada nível;
- Defina os exercícios necessários por nível;
- Avalie os alunos de acordo com a execução de atividades.



The screenshot displays a user interface for managing swimming school levels and classes. The interface includes a sidebar with navigation icons, a top bar with 'MÓDULOS' and a search bar, and a main area with three action cards: 'Avaliar Progresso', 'Avaliar Livremente', and 'Incluir Alunos'. Below these are three cards representing different levels: 'Intermediário Infantil' (3 students), 'Iniciante Infantil' (3 students), and 'Avançado Infantil' (3 students). A 'Novo nível' button is visible in the top right.

Nível	Alunos
Intermediário Infantil	3
Iniciante Infantil	3
Avançado Infantil	3

Principais recursos do módulo

- Ficha técnica
- Avaliação de progresso
- Visão completa do desempenho dos alunos
- Gestão de níveis/faixas
- Histórico de avaliação
- Integração com Metodologia MGB

Organização de aulas e turmas que economiza tempo dos professores



Agendamento de aulas

Gestão completa de aulas, horários e professores.



Dashboard completo

Acompanhamento da taxa de ocupação das turmas, frequência de alunos, professores e muito mais.



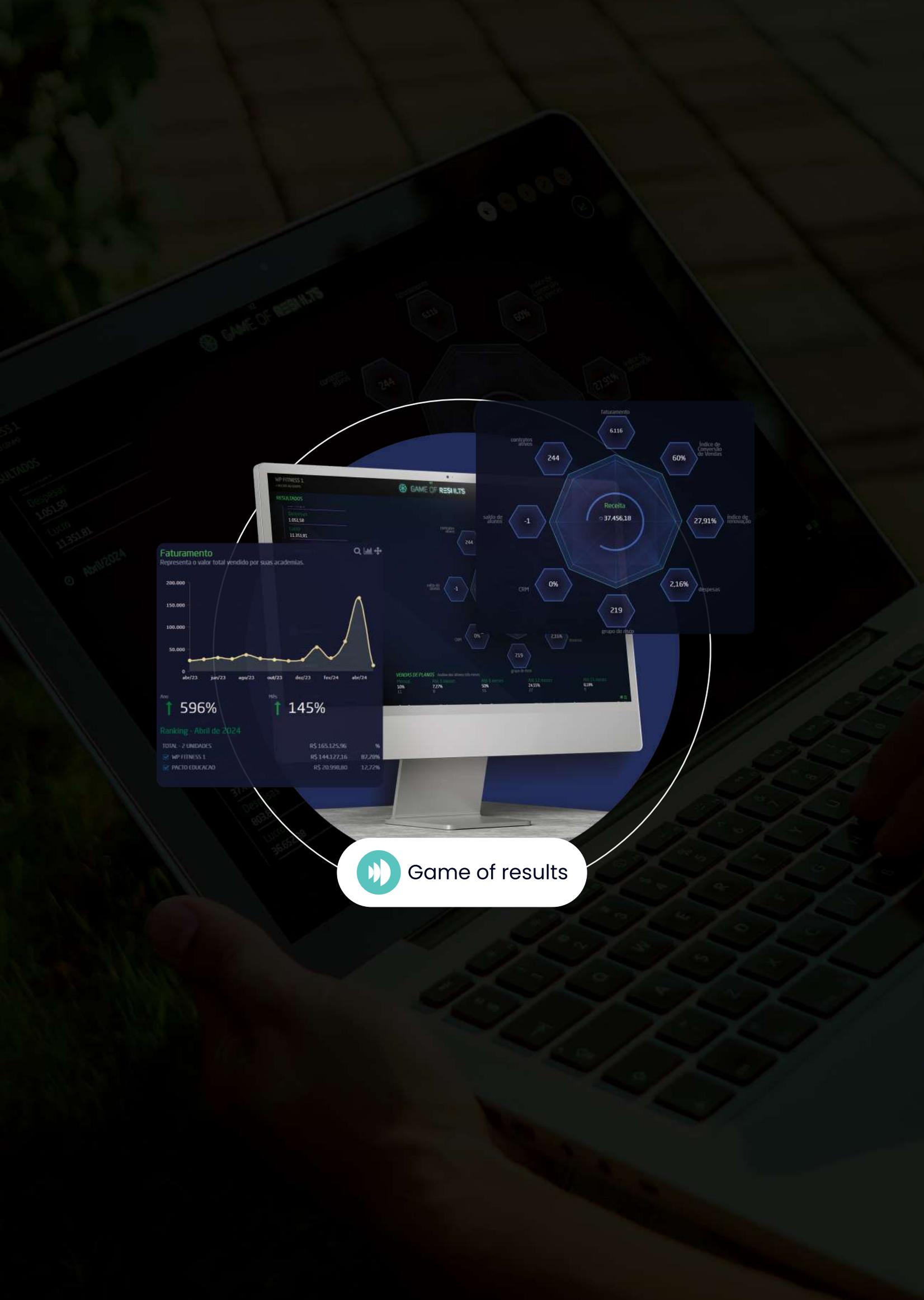
Configuração de modalidades

Autonomia para configurar as modalidades de acordo com as suas turmas.



TV Gestor

Monitoramento em tempo real da ocupação das aulas por dia no seu negócio.



GAME OF RESULTS



 **Game of results**

Game of results

Olhar os números da empresa de maneira macro permite uma compreensão holística do desempenho, identificando tendências, oportunidades e desafios em níveis mais amplos, fundamentando decisões estratégicas e promovendo um gerenciamento mais eficaz.

Para isso, criamos o **Game Of Results**: um módulo dedicado à evolução do negócio.



Principais recursos do módulo



Análise com dados nacionais

Compare os resultados da sua rede com dados do mercado atualizados.



Comparativo entre unidades

Tenha acesso aos dados de todas as suas unidades em um único lugar e faça comparativos entre elas.



Geolocalização

Saiba onde se encontram seus clientes e trace estratégias para atrair novos alunos.



Projeções de resultados

Simule seu faturamento, vendas, contratos, renovação e outros dados e trace novas metas para alcançar os resultados projetados.



Gráficos de resultados

Gráficos de resultados que comparam o crescimento ou decréscimo de meses e anos anteriores, picos de alta e baixa sazonalidade, faturamento, contratos ativos, índices de conversão de vendas, receita, ticket médio e muito mais.

Análise de Previsão

Uma visão do total de clientes cadastrados em toda a rede

Situação dos Clientes

- Ativos: 1.97
- Inativos: 1.03
- Visitantes: 1.94

Total de Unidades: 2

Sexo: M: 234 (11,6%), F: 2507 (88,4%)

Faturamento

100%

Faturamento por Tipo de Pag.

Tipo de Pag.	Valor
Cartão	R\$ 1.131,18
Recibo	R\$ 392,90
Outros	R\$ 23,22
Total	R\$ 1.535,26

Análise de Previsão

Valor Previsto: R\$ 1.535.261,30
Valor Cancelado: R\$ 633.692,18

Faturamento Previsto por Produto

R\$ 2168.943,48

Receita Prevista

Receita prevista por mês

Legenda:

- Cartão Recibo
- Cartão Crédito
- Cartão Débito
- Outros
- PIX
- Outros



Um módulo dedicado a projetar o negócio para o futuro, transformando dados em decisões com precisão.

Com o Pacto Power data o gestor tem total facilidade para analisar as métricas de desempenho, tendo uma visão realista da empresa para tomar decisões que farão a diferença na lucratividade do negócio.



Principais recursos do módulo:

- **6 templates pré-configurados**

Incluindo Vendas e previsão, Marketing com os canais que mais convertem, Clientes, Planos, entre outros.

- **Histórico de Ativos**

Visualize a média de contratos, média por região e m² e quantidade de alunos.

- **BI Marketing**

Acompanhe e descubra quais dos seus canais de vendas são mais efetivos.

- **Clientes**

O BI apresenta dados demográficos como idade, sexo, estado civil, vínculo e muito mais.

- **Demonstrativo Financeiro**

Acompanhe as vendas e previsão de receita em uma única tela.

- **Acessos**

Um gráfico essencial para entender a ocupação do seu negócio por dia e hora.



Financeiro
Dados atualizados hoje, às 14:04

DE R\$ 127,84	DE R\$ 21.828,84	DE R\$ 21.828,84
R\$ 18.132,84 Saldo hoje 14:04	R\$ 21.828,84 Saldo previsto 31/07/2023	R\$ 21.828,84 Saldo previsto 31/07/2023

Entradas
Previsto: R\$ 2.000,00

Saídas
Previsto: -R\$ 150,00

CRM | Meta diária
Dados atualizados hoje, às 14:04

Desempenho	35%	35%
1070 metas previstas	56 metas alcançadas	56 metas alcançadas

Desempenho
1070 metas previstas / 56 metas alcançadas

Inadimplência

BI Loja Clientes Ajuda App



Pacto App



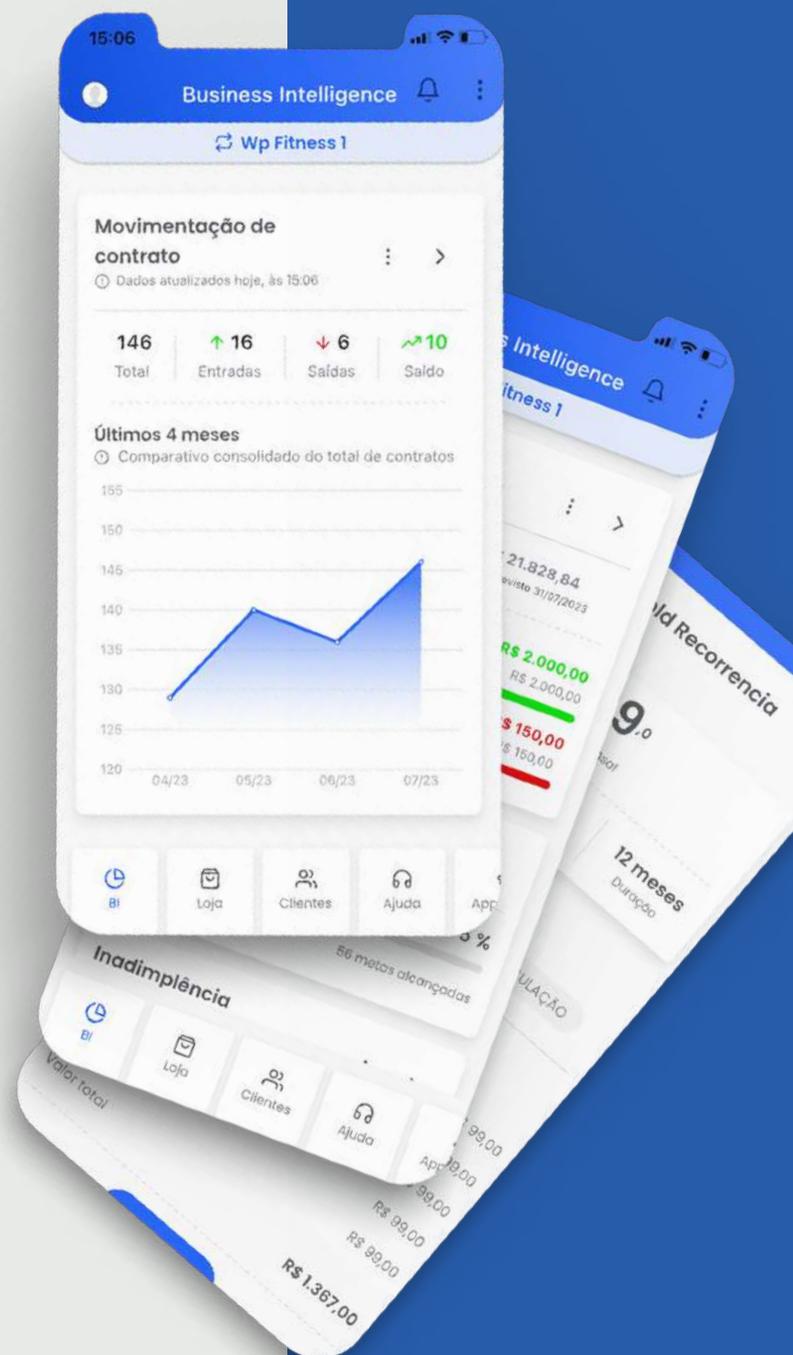
Eliminamos a necessidade de gerenciar o negócio e vender através de um computador!

O Pacto App traz os principais indicadores do negócio direto no celular com toda a conveniência que um app pode proporcionar!

O time de vendas também tem à disposição vários recursos que otimizam o atendimento as vendas.

Principais recursos do app

- **Cadastro e consulta de clientes**
- **Venda de planos e produtos**
- **Compartilhamento do link de pagamento**
- **Lançamento de contas a pagar e a receber**
- **Notificações de vendas, cancelamentos e fraude**
- **Dashboard completo dos BI's do sistema com resumo do dia**
- **Abertura de suporte via WhatsApp**
- **Acesso direto aos canais de conteúdos e novidades**





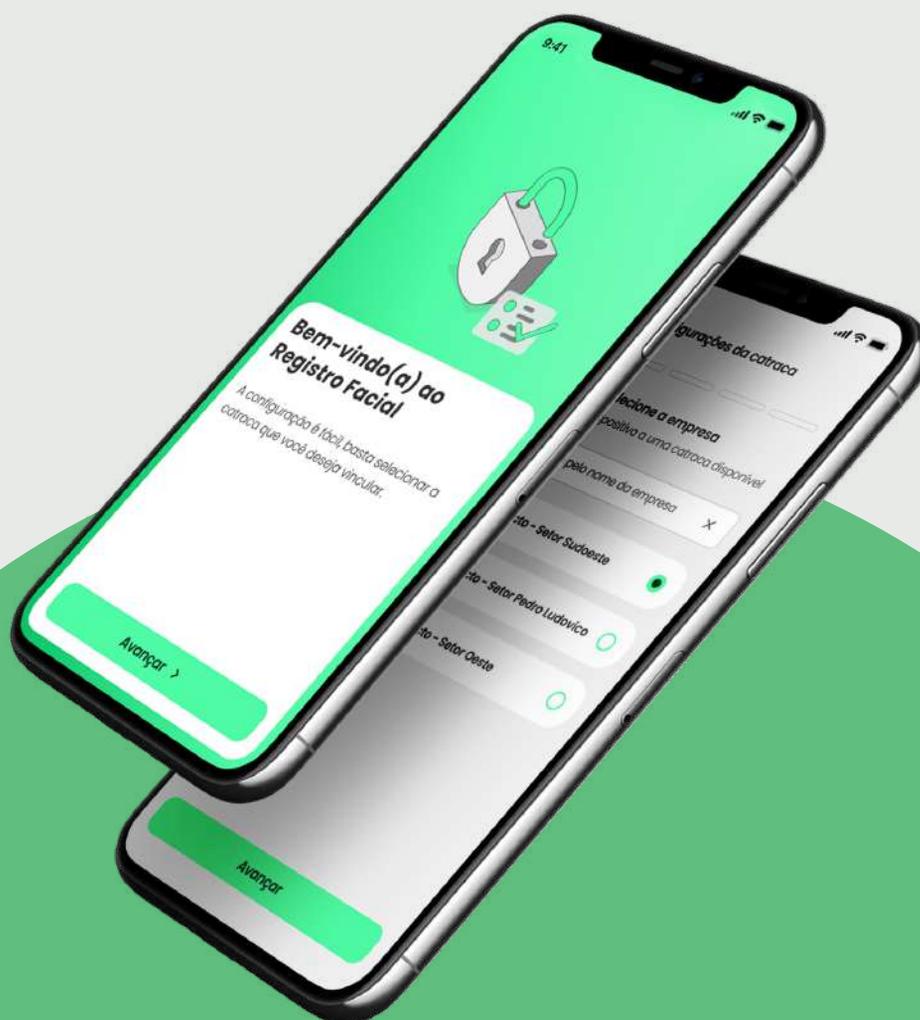
 Acesso Fácil



Controle de acesso disruptivo com baixo custo. Oferece alta eficiência e segurança para uma experiência integrada entre o negócio e o aluno.

Com apenas um dispositivo móvel, o acesso se torna muito mais moderno, eliminando custos com monitores e câmeras.

- **Aplicativo integrado com o sistema.**
- **Cadastro de faciais direto no app.**
- **Acessos validados em questão de segundos.**
- **Registro de todos os acessos em tempo real.**
- **Integrado ao Pacto Flow.**
- **Elimina problemas com iluminação.**





Clube de Vantagens

Totalizador de pontos			Brindes	
Categoria	Pontos	%	Brinde	Quantidade
Produtos	200	45,51	Avaliação física	1 50,00
Planos	174	40,47	Garantia técnica	1 50,00
Acesso	56	12,02	Mostrando 1 até 2 Total: 2 Item(s)	
Auto Coletas	0	0,00	« Página 1/1 »	
Indicações	0	0,00		
Acesso na Chuve	0	0,00		
Acesso no Fim	0	0,00		
Acesso no Cator	0	0,00		
Indicação Convertida	0	0,00		

Campanhas Ativas	
Campanha	Pontos Acumulados
WP +	230
Indicação	0

Alunos que não resgataram brindes	
	193

Clube de Vantagens

O clube de vantagens oferece benefícios como a fidelização de clientes, aumento da retenção, atração de novos consumidores, estímulo a recompras, fortalecimento da relação academia-cliente e diferenciação competitiva no mercado.

O clube de vantagens contribui para a eficiência das ações de marketing, além de criar uma comunidade de clientes engajada que impulsiona o sucesso do negócio a longo prazo.

The screenshot shows a dashboard for a loyalty program. At the top, there's a search bar and navigation icons. The main content is divided into three sections: 'Totalizador de pontos', 'Brindes', and 'Campanhas Ativas'. The 'Totalizador de pontos' table lists categories like 'Produtos', 'Planos', and 'Acesso' with their respective points and percentages. The 'Brindes' table shows items like 'Avaliação física' and 'Garrafa térmica'. The 'Campanhas Ativas' table lists active campaigns like 'WP +' and 'Indicacao'. On the right side, there's a section for 'Alunos que não resgataram brindes' with a large number '193'.

Explorar

BI Clube de Vantagens Empresa: WP FITNESS 1 01/05/2024 até 31/05/2024

Totalizador de pontos

Categoria	Pontos	%
Produtos	200	46,51
Planos	174	40,47
Acesso	56	13,02
Aula Coletiva	0	0,00
Indicações	0	0,00
Acesso na Chuva	0	0,00
Acesso no Frio	0	0,00
Acesso no Calor	0	0,00
Indicação Convertida	0	0,00

Brindes

Brinde	Quantidade	%
Avaliação física	1	50,00
Garrafa térmica	1	50,00

Mostrando 1 até 2 Total 2 Item(s) << Página 1/1 >>

Campanhas Ativas

Campanha	Pontos Acumulados
WP +	230
Indicacao	0

Alunos que não resgataram brindes

193

15:36 Sexta-feira 23 de fevereiro

1 Planos 0 Diárias 2 Produtos



Planos

Diárias

Produtos

Planos

Prod



Subtotal
R\$199,90 / mês

Subtotal
R\$40,0

(47 estoque)

valor total
R\$ 2488,00

Finalizar compra

Limpar carrinho

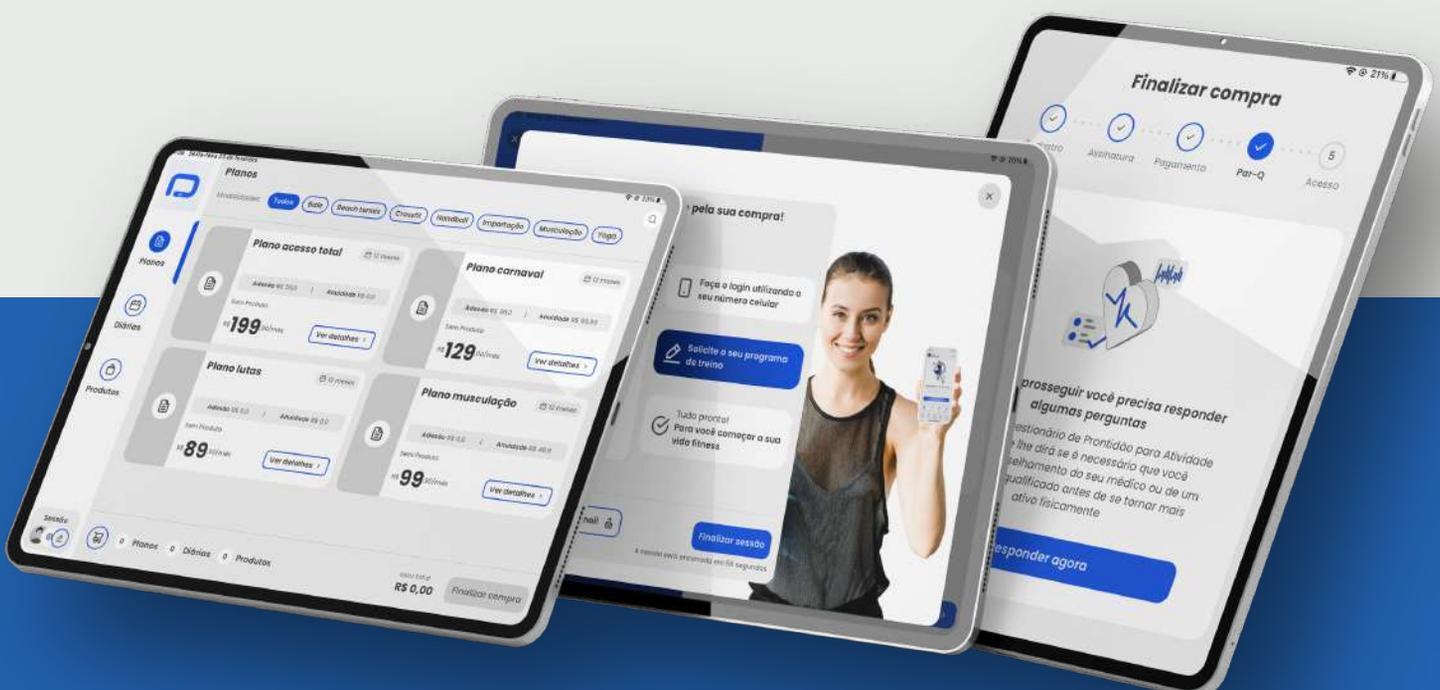
PACTO Flow

Um aplicativo dedicado a tornar a jornada de vendas mais simples e otimizada tanto para o consultor de vendas quanto para o aluno, desde a decisão de compra até o primeiro treino.

O **Pacto Flow** transforma atendimentos tradicionais em um relacionamento humanizado e próximo com o aluno, eliminando longas esperas na recepção e o tempo dos consultores com vários cadastros até concluir uma venda.

Principais benefícios do app

- Venda de planos, produtos e diárias
- Renovação de planos
- Pagamento facilitado com cartão de crédito, Pix e boleto
- Assinatura de contrato
- Preenchimento do Par-Q
- Cadastro de foto para acesso com reconhecimento facial: integrado ao aplicativo Acesso Fácil
- Acesso instantâneo ao app Treino



Nós levamos segurança a sério

Seguimos rígidas regras de compliance e segurança com selos e certificados internacionais que garantem que os dados e a operação financeira estejam protegidos.

Apenas 27% das empresas, no mundo, têm compliance.



securityMETRICS®

Aqui na **Pacto Soluções**, a segurança da informação e a privacidade de dados estão no nosso foco permanente!

Instituímos um Programa Contínuo de Segurança da Informação e Privacidade baseado na norma ISO/IEC 27001, com o objetivo de proteger a privacidade e os dados pessoais de colaboradores e clientes, além de atender às exigências legais.

Por meio de todos esses esforços, impactamos de forma positiva todos os nossos departamentos e as tecnologias que desenvolvemos. Com a adoção de medidas técnicas e administrativas, garantimos a proteção merecida aos dados que tratamos.

Como a Pacto se adequa à LGPD? Nosso compromisso é com a clareza, com isso, publicamos todas as nossas medidas em nosso site: sistemapacto.com.br/lgpd



Nosso processo de entrada

Nosso time de implantação irá acompanhar o cliente por 30 dias para dar todo o suporte necessário nas primeiras semanas de uso.

Neste formato, o cliente terá contato direto com um de nossos especialistas, que o acompanhará em todas as etapas de configuração do sistema durante os dias de implantação previamente agendados.

Acreditamos em uma experiência humanizada que transcende códigos e interfaces, que prioriza uma adaptação mais a adaptação mais suave possível dos colaboradores, tornando a transição para nova tecnologia, mais eficiente, minimizando resistências e maximizando a produtividade.

01

Negócio fechado

Após a assinatura do contrato, o financeiro Pacto fará o primeiro contato em até 48h úteis para confirmar o que foi vendido e os dados cadastrais para a emissão dos boletos.

02

Boas-vindas

Nesta etapa você receberá nossas boas-vindas e, juntamente com o consultor, fará o checklist e alinhamento de expectativas para dar início ao uso do sistema.

03

Treinamentos e Certificações

(onboarding)

Esta etapa tem o prazo médio de 15 dias. Aqui, pedimos que sua equipe se esforce e foque nos treinamentos online e certificações de cada módulo disponíveis em nossa plataforma Universidade Pacto.

04

Sucesso do Cliente

(ongoing)

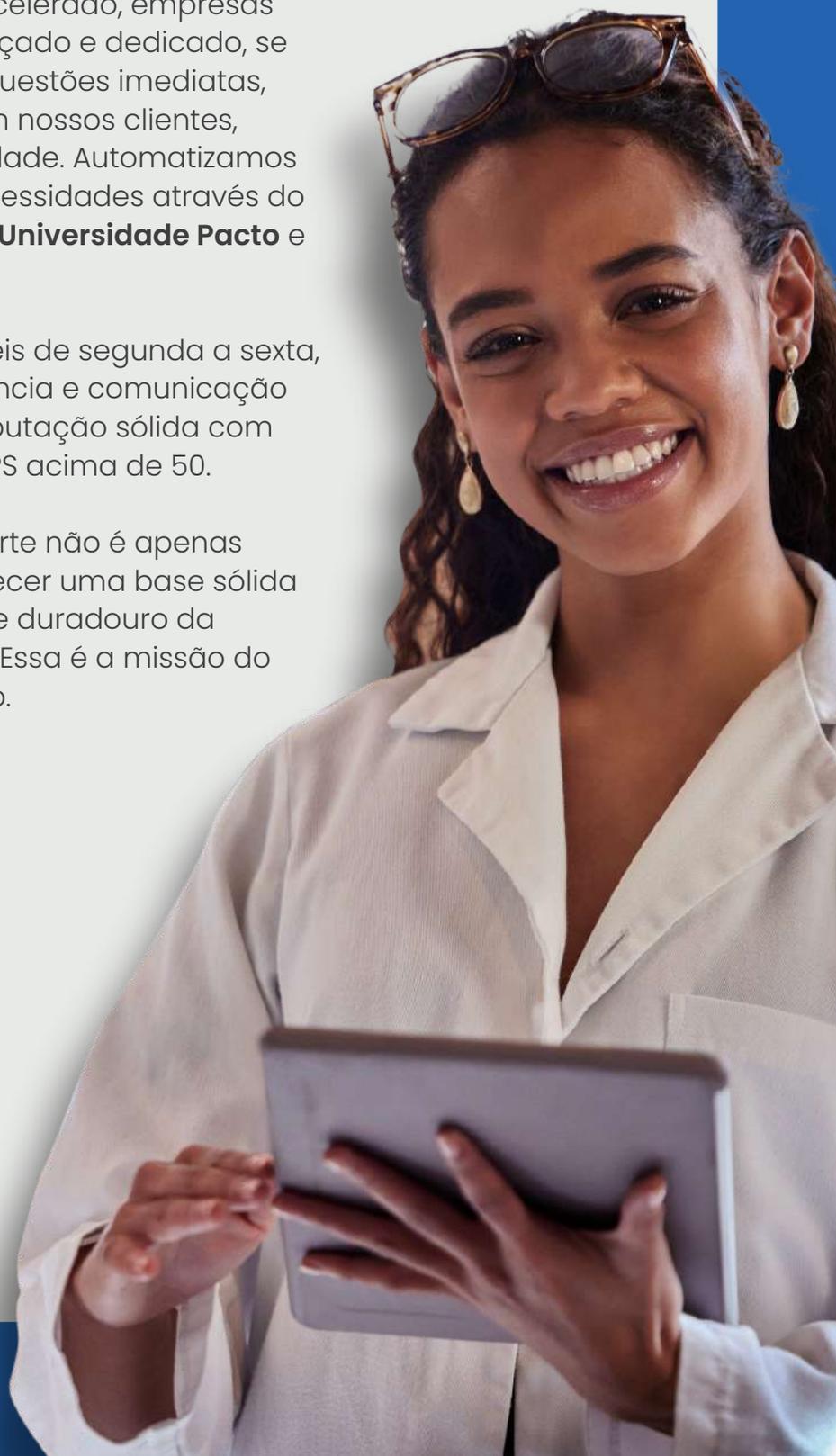
Equipe de sucesso do Cliente especialmente qualificada para lhe acompanhar nos primeiros usos do sistema, através de Planos de Sucesso, com foco 100% em resultados.

Suporte

Em um cenário empresarial acelerado, empresas com sistema de suporte avançado e dedicado, se sustentam. Além de resolver questões imediatas, construímos laços sólidos com nossos clientes, fomentando confiança e lealdade. Automatizamos processos e antecipamos necessidades através do nosso ponto de interrogação, **Universidade Pacto e Canal performar**.

Além disso, estamos disponíveis de segunda a sexta, das 6h às 22h, com transparência e comunicação eficaz. Isso nos trouxe uma reputação sólida com nota 9.8 no Reclame Aqui e NPS acima de 50.

Investir na excelência do suporte não é apenas resolver problemas, é estabelecer uma base sólida para o crescimento contínuo e duradouro da empresa com seus parceiros. Essa é a missão do nosso time de relacionamento.



sistemapacto.com.br
@sistemapacto



☎ (62) 3414-0314

✉ fale@pactosolucoes.com.br

📍 Rua C-200, 246 -
Jardim América - Goiânia/GO